

Vendi on-line in Gran Bretagna e in Germania con Wayfair

ISCRIZIONI

Partecipazione gratuita



Dedicato alle PMI produttrici di:

- mobili
- arredo-giardino
- illuminotecnica
- elettrodomestici e decorazione per la casa
- arredo bagno
- materassi
- DIY, piastrelle, pavimenti

Sei un produttore di articoli d'arredamento per la casa o per il giardino?
I tuoi prodotti rispecchiano le ultime tendenze di design e sono di alta qualità?
Vorresti vendere in Gran Bretagna e Germania?

Se hai risposto sì, questo webinar fa per te!

Con un fatturato di oltre \$13 miliardi negli ultimi 12 mesi, Wayfair domina nei settori mobili e arredo, home-decor, articoli per la casa e rappresenta una delle realtà leader tra le piattaforme e-commerce. Una grande vetrina per marchi di qualità e aziende innovative che intendono far crescere il loro business in due tra i maggiori mercati in Europa: Gran Bretagna e Germania.

Wayfair sta cercando nuovi partner Italiani da inserire all'interno della piattaforma.

Durante il webinar potrai scoprire i vantaggi offerti dalla piattaforma Wayfair e le modalità di utilizzo e ottimizzazione per entrare in questi due importanti mercati on-line.

Tutto quello che devi fare è registrarti qui per partecipare al webinar. Non perdere l'occasione!

Iniziativa realizzata nell'ambito delle attività di Enterprise Europe Network. La rete, nata nel 2008 per volontà della Commissione Europea, promuove l'internazionalizzazione e l'innovazione di aziende e centri di ricerca. Si avvale di 700 partner distribuiti in oltre 60 paesi in tutto il mondo.



Vendi on-line in Gran Bretagna e in Germania con Wayfair

ISCRIZIONI

<https://wayfair.eventbrite.it>

Programma

- 10:00 La rete Enterprise Europe Network
- 10:10 Wayfair: i benefici della vendita attraverso la piattaforma per conquistare il mercato UK e Germania
- 10:50 Prossimi passi
- 11:00 Domande e risposte

Chi è Wayfair

- Wayfair è l'e-commerce leader mondiale nell'arredamento e la decorazione per la casa, con un fatturato che ha superato i \$13 miliardi negli ultimi 12 mesi, offrendo una vasta selezione di prodotti a 28.8 milioni di clienti attivi.
- Wayfair è la piattaforma online con tassi di crescita che superano il 25% anno su anno a livello globale e con tassi ancora più alti per il mercato europeo.
- Wayfair si basa su un modello dropship in cui i nostri partner caricano il proprio catalogo sul nostro sito e noi ci occupiamo del marketing, della spedizione, dei resi e dei contatti con i clienti.
- Non ci sono commissioni o quote fisse per lavorare con noi. Il nostro modello finanziario si basa solo sul costo di cessione.

"Investiamo nelle nostre partnership! Unisci la tua esperienza di prodotto alla nostra consolidata conoscenza del mondo online, la logistica, il marketing e il servizio clienti."
Martin Reiter, Vice President & Head of Europe.

