



Unioncamere
Campania



In Primo Piano

B2B Economia del Mare / Blue Economy - Napoli, 29 novembre 2017

Il prossimo 29 Novembre, nel quadro della UfM (Union for Mediterranean) Regional **Stakeholders Conference on Blue Economy** (https://ec.europa.eu/maritimeaffairs/content/ufm-regional-stakeholder-conference-blue-economy_en) si svolgerà un Brokerage Event organizzato da S.I. Impresa, Unioncamere Campania e gli altri partner Enterprise Europe Network .

Per partecipare ai b2b e alla Conferenza: <https://www.b2match.eu/blueeconomynaples>

Space Week 2017 - Roma, 21-23 novembre 2017 **PER MEMORIA**

L'evento internazionale, nel settore dello spazio, che si terrà dal prossimo 21-23 novembre, è rivolto al mondo universitario, ai centri di ricerca, all'industria, alle PMI ed alle amministrazioni locali.

L'evento prevede diverse iniziative di carattere internazionale: **21 novembre:** Info Day Spazio H2020, organizzato da APRE, per conto del MIUR ed in stretta collaborazione con l'Agenzia Spaziale Italiana e la Configurazione Spazio Horizon 2020

22 novembre: Copernicus International Day

23 novembre: Company visit presso stakeholder internazionali

21-23 novembre: sessioni di b2b organizzati da Enterprise Europe Network

Registrazioni entro l'8 novembre: <https://www.b2match.eu/spaceweek-italy>

CERCHI UN PARTNER IN ARGENTINA E / O CILE? **PER MEMORIA**

PARTECIPA AI B2B VIRTUALI dal tuo ufficio dall'8 al 10 novembre 2017

Il partner EEN del Cile – EuroChile – e il partner EEN argentino – EuroCamara – con i partner EEN CNR e BIC Lazio e altre realtà argentine e italiane organizzano dei b2b virtuali: la prossima sessione si svolgerà dall' 8 al 10 novembre 2017.

Registrati alla piattaforma <http://crossclustering.talkb2b.net/> e potrai prenotare incontri b2b virtuali con le controparti.

Maggiori informazioni:

contatta il partner EEN più vicino a te oppure scrivi a alinvest@mi.camcom.it

LE SCALE – UP: LE NUOVE IMPRESE LEADER DELL'EUROPA DA START UP A SCALE UP

Accompagniamo giovani imprese innovative sostenendole nelle crescita sul Mercato Unico Europeo

Sei una scale-up? PMI:

- **GIOVANE** con dimensione europea,
- **CON UN PIANO AZIENDALE EFFICACE**, un tema di lavoro permanente, una fonte di flussi finanziari, la presenza in un mercato chiave;
- **TECNOLOGICA** (anche non esclusivamente) e basate sulla conoscenza;
- eventualmente **PRONTA A RICEVERE INVESTIMENTI AZIONARI**;
- **DESIDEROSA DI ENTRARE NEL Mercato Unico per ESPLORARE NUOVE OPPORTUNITA' ALL'ESTERO** per catturare nuovi clienti, in particolare grandi aziende, per creare le condizioni per un'ulteriore crescita.

PARTECIPA AL NOSTRO PERCORSO DI ACCELERAZIONE!

Sei uno stakeholder di start-up / scale-up?

CONTATTA IL PARTNER EEN PIU VICINO!

ENTERPRISE EUROPE NETWORK ha in corso UNA AZIONE PILOTA DI SOSTEGNO E ASSISTENZA ALLE START-UP / SCALE-UP.

CONTATTA il partner Enterprise Europe Network più vicino a te!

TURISMO ACCESSIBILE – Strumenti a disposizione delle strutture ricettive e degli stakeholders

SEI UN OPERATORE TURISTICO? UNO STAKEHOLDER? VUOI PROMUOVERE L'ACCESSIBILITA'?

L'Unione Europea, grazie al co-finanziamento del progetto ALL NOW nel quadro del Programma COSME 2014-2020, ha reso disponibile alcuni strumenti, realizzati da esperti del settore per verificare l'accessibilità delle strutture ricettive e degli eventi e per garantire una comunicazione trasparente. I documenti in italiano sono scaricabili da:
<http://www.sicamera.camcom.it/P42A0C325S111/Accessibility-for-Leisure-in-Life-Now.htm>

ALTRE OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire altre numerose opportunità di incontri b2b vedi anche
<http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

DALLA UE

Commissione europea 2018: quali novità?

In linea con il dibattito avviato dal Libro bianco sul futuro dell'Europa e dal discorso sullo stato dell'Unione del 2017 del Presidente Juncker, la Commissione pubblica il suo Programma di lavoro per il 2018, comprendente 26 nuove iniziative miranti non solo a completare le attività ongoing in settori politici prioritari, ma che puntano a realizzare azioni ambiziose nell'ottica di rinnovamento dell'Unione, che si prepara alla sua nuova realtà a 27 da marzo 2019. In sintesi, il documento segnala 66 proposte prioritarie in pending da adottare rapidamente, 15 proposte "superate" da ritirare e altrettante in attesa di revisione. Le iniziative per il 2018, in particolare, si prefiggono l'obiettivo di completare il Piano d'azione sull'economia circolare, il Mercato Unico Digitale, l'Unione dell'energia, l'Unione dei mercati dei capitali, l'Unione economica e monetaria e l'Unione bancaria. Inoltre, per sostenere il mercato interno e la politica industriale, fanno parte dell'agenda dei lavori un'iniziativa sull'equità fiscale nell'economia digitale e un pacchetto di equità sociale, nonché una proposta finalizzata a migliorare la catena di approvvigionamento alimentare dell'UE. Per quanto riguarda la politica commerciale, si punta a concludere gli accordi con Giappone, Singapore e Vietnam e a portare avanti i negoziati con il Messico e il Mercosur. Un'altra serie di iniziative, infine, guardano al 2025 e oltre, con l'obiettivo di rendere l'Europa più unita, più forte dal punto di vista finanziario e più democratica.

Union Customs Code: una nuova era per le dogane

In base alle normative dell'Unione europea, gli scambi di informazioni e le procedure doganali relative al transito delle merci (in entrata e in uscita) tra le autorità degli Stati membri - nonché tra gli operatori economici e le autorità doganali - dovrebbero essere effettuati mediante procedimenti informatici. Pertanto, a partire dal 2 ottobre, la Commissione europea ha lanciato il Customs Decisions System (CDS), un nuovo sistema elettronico pan-europeo che semplifica le procedure che le imprese devono seguire per ottenere l'autorizzazione ad importare merci. Lo strumento - compreso nell'ambito di un processo di revisione delle norme volto ad agevolare il flusso di oltre 3 mila miliardi di merci all'interno e all'esterno dell'UE ogni anno - è costituito da due componenti. La prima è detta EU Trader Portal (TP), un tool in cui l'operatore economico presenta le domande di autorizzazione e può seguire il ciclo di vita delle stesse, mentre attraverso la seconda - Customs Decisions Management System (CDMS) - gli uffici competenti gestiscono le domande e il ciclo di vita delle decisioni. Infine il CDS, oltre che essere più sicuro ed economico delle attuali procedure, permetterà agli operatori comunitari di essere maggiormente efficienti e di gestire fino a 22 tipologie diverse di istanze doganali online, fra le quali citiamo quelle relative ai documenti elettronici di trasporto (ETD), ai regimi di ammissione temporanea (TEA) ed allo sdoganamento centralizzato (CCL).

Più e-Justice per tutti

Sportello unico per cittadini europei, imprese e operatori del diritto, il Portale e-Justice si configura come un one stop shop online dove l'utente può trovare un immediato supporto nella ricerca di informazioni giuridiche sull'Unione europea. Lanciato nel 2010, il servizio è stato potenziato e migliorato negli ultimi mesi, attraverso schede tematiche e moduli dinamici che hanno affiancato le sezioni per la ricerca di leggi e giurisprudenza di tutti gli Stati membri. Il rinnovamento del sito web permette agli oltre 10 milioni di cittadini coinvolti ogni anno in procedimenti giudiziari transnazionali di aver a disposizione informazioni giuridiche utili a portata di click. Tra le sezioni che completano il Portale - quali, ad esempio, sistemi giudiziari e mediazione, rete giudiziaria europea in materia civile e commerciale, patrocinio a spese dello Stato, etc - una in particolare riguarda i registri europei, segnatamente quelli immobiliari, fallimentari e delle imprese. Quest'ultima area contiene una succinta descrizione circa la cooperazione e l'interconnessione tra i registri delle imprese di

tutta l'UE, divenuta effettiva dallo scorso mese di giugno. Attualmente, dunque, è possibile non solo reperire dati sulle imprese registrate in qualsiasi Paese dell'UE – oltre che in Islanda, Liechtenstein o Norvegia – ma anche condividere le informazioni riguardanti le succursali estere di imprese e le fusioni transfrontaliere. Tale sistema di interconnessione dei registri (BRIS - Business Registers Interconnection System) è il frutto di un impegno comune dei governi degli Stati membri e della Commissione europea. Per l'Italia da ricordare il ruolo fondamentale svolto dal sistema camerale attraverso il coinvolgimento di Unioncamere e Infocamere

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Business Offer

Turkish marble company, being specialised in production of different kinds of beige marble, is looking for distributors BOTR20170929001 Turkish company located in Antalya, on the southern coast of Turkey, is specialised in manufacturing of beige marble. Products can be implemented on indoor and outdoor decorations, on urban finishing and elements of art. The company is looking for distributors across all network countries.

A French black truffle producer is looking for agents and distributors specialized in delicatessen sector BOFR20170802002 A French company of high quality black truffle proposes to its clients a variety of black truffle based products.

The company is looking for distributors and commercial agents to extend its business in the European market. The French company, created in 1995, produces finest quality black truffle. It proposes its clients a large variety of black truffle based products all year long.

Bulgarian producer of natural cosmetics is looking for distributors and is offering manufacturing under private label BOBG20170926001 Bulgarian company, a producer of natural and organic cosmetics, such as shampoo, shower gel and liquid hand soap is looking for partners in EU and third countries. The company is offering distribution services agreement as well as manufacturing under private label.

South Korean company specialized in mobile accessories is looking for European partners under commercial agency agreements and distribution services agreements BOKR20170726001 A South Korean company was established in 2015 and has produced mobile accessories for smartphones such as screen protectors and cases. The company now seeks for broader market in European region and is looking for European partners under commercial agency agreements and distribution services agreements.

Business Request

UK supplier of a wrist and hand warmer is looking for suppliers of soft shell textile material and offers manufacturing agreements BRUK20171019001 A UK company specialises in water

resistant, windproof and breathable wrist and hand warmers. They are designed specifically for the sports and outdoor recreation markets but the company also has customers who suffer with medical conditions who buy them. They are offering manufacturing agreements to businesses who can supply them with the soft shell textile material to make their wrist and hand warmers.

UK company is searching for a non-combustible paper manufacturer BRUK20171023002

This established UK company is looking to find a manufacturer that can provide a non-combustible paper (or paper like) "finished product" to meet minimum desired supply quantities.

The related project is currently of a confidential nature, and so any potential partner would be expected to sign a non-disclosure agreement.

The company seeks a manufacturing agreement.

Technology Offer

Novel gene therapy for cancer TODE20171017001 A German university developed a novel therapy for cancer using a gene editing approach by inhibiting the I κ B kinase. The here presented method allows a selective induction of apoptosis in cells associated with a proliferative disorder. The university offers a license agreement.

Decision support system (DSS) for personalised skincare TOUK20171024002 A UK mathematical modelling company has devised a new decision support system (DSS) for personalised skincare. The system uses skin measurements combined with information collected via questionnaire to distinguish different skin profiles and the optimal formulation of ingredients. They are seeking cosmetics companies to co-develop, optimize and expand their personalised skincare process via technical cooperation agreement.

Low-weight oil separator TODE20170831001 A German SME, active in the machine tools area, has developed an oil separator for on-site recycling of drilling emulsions and lubricants from metal processing. The separation of lubricants, emulsions, chips and metal sludge, respectively, is achieved by using a mobile, low-weight separator equipped with skimmers and pumps. The SME seeks partners from the industry for a commercial agreement with technical assistance or a technical cooperation agreement.

All-natural hydrophobic oil adsorbent powders and granules for environmental & industrial purposes TOHU20170928001 A Hungarian company with an advanced technology for turning materials into hydrophobic oil adsorbent powders or granules is looking for possible business partners interested in R&D, joint venture or licensing & technology transfer. Main advantage of technology is multiple application: industrial filtering solutions for liquids and gases, emission control, waste management and cleaning, adsorbents, technological cleaning, capillary systems cleaning for food, seed oil, cosmetics industry.

Technology Request

Low cost resin or fillers for thin wall injection molding. TRBE20171016001 A Belgian multinational active in consumer goods looks for cost effective, commercial ready material replacement of resin or low cost fillers that can be added to resin as blend to yield savings in the molded part. Industrial partners or research centers are sought for license agreement or technical agreement with the large account

Experts sought for the development of innovative, high-performance industrial lubricants TRDE20171006002 A German provider of tailor-made lubricants is seeking experts to help develop solid lubricants for industrial applications (metal industry, automotive industry, cement

industry, etc.). The final products shall provide improved performance, easier handling and longer operating life of machine parts at lower costs than liquid lubricants. The company seeks collaborations in the form of advisory services and technical cooperation agreements.

Qatari pharmaceutical manufacturer is looking for a partner for the development and manufacture of solid dosage forms. TRQA20171015001 A Qatari pharmaceutical manufacturer of creams, ointments, solutions and oral liquid forms is looking for a partner who masters the development and manufacture of solid dosage forms. The partnership considered could be commercial agreement with technical assistance, manufacturing agreement, and or/ technical cooperation agreement.

A leading Dutch company in financial solutions is searching for SME's who have solutions for unpaid invoices with high value TRNL20170915001 A leading Dutch SME is specialized in financial solutions for the retail/e-commerce, telecommunications and banking sectors. They offer pay after delivery and debt collection services. For the moment the company is looking for a solution that can decrease the quantity of unpaid invoices with high value of consumer purchases. They aim to eventually adopt a new solution in the frame of a services agreement and are open to co-develop this solution in the frame of a technical cooperation agreement.

Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Chi siamo

EEN.BRIDGEECONOMIES.EU



Unioncamere Campania aderisce dal 2008 alla rete Enterprise Europe Network (EEN), principale rete europea a sostegno delle imprese, ed opera in continuo contatto con il Sistema Camerale nazionale ed internazionale.

La rete è nata per accrescere il potenziale innovativo e competitivo delle piccole e medie imprese nei mercati europei ed internazionali con il sostegno della Direzione Generale Imprese & Industria della Commissione Europea, nell'ambito del programma europeo Competitiveness and Innovation Program (CIP).

Enterprise Europe Network è presente in oltre 40 paesi, tra cui l'Italia, ed è formata da 600 organizzazioni. Il Consorzio BridgeEconomies, nel quale opera Unioncamere Campania, riunisce importanti Enti di tutto il mezzogiorno d'Italia con un costante e comune impegno nel fornire alle imprese servizi e strumenti per accrescerne le capacità competitive.

La rete sostiene lo sviluppo di attività internazionali offrendo servizi di assistenza e di orientamento, favorendo opportunità di cooperazione economica, industriale e tecnologica. È pertanto garantita un'azione costante di sostegno all'accesso delle imprese in nuovi mercati e il consolidamento della propria presenza.

Contatti:

Unioncamere Campania

www.unioncamere.campania.it

Via Sant'Aspreno, 2 - 80133 Napoli Tel. +39 081 4109123 Fax +39 081 5801769
Sede Bruxelles

Av. De Cortenbergh, 60- 1000 Bruxelles Tel. +32 (0)2 2891250 Fax: +32 (0)2 7379199

Project Manager – dott. Simone Sparano - simone.sparano@cam.camcom.it

Project Officer – dott.ssa Loredana Affinito – loredana.affinito@cam.camcom.it

www.bridgeeconomies.eu

www.enterprise-europe-network-italia.eu

www.enterprise-europe-network.ec.europa.eu

Disclaimer

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.