



Unioncamere Campania, lancia nell'ambito delle attività della rete Enterprise Europe Network (EEN) il servizio gratuito "Export Check-Up", uno strumento basato sull'intelligenza artificiale in grado di valutare la propensione delle PMI ad operare sui mercati esteri. In base ai risultati sarà possibile definire un percorso dedicato di crescita internazionale.

Le imprese interessate possono accedere all'iniziativa "Export Check-Up" attraverso il sito web <https://een.unioncamerecampania.it/>



Unioncamere Campania, nell'ambito delle attività della rete Enterprise Europe network invita a consultare il nuovo servizio gratuito di orientamento per le questioni inerenti l'etichettatura dei prodotti alimentari e non alimentari. <https://www.unioncamere.campania.it/content/sportello-etichettatura-e-sicurezza-alimentare>

Maggiori info: [Sportello Etichettatura e Sicurezza Alimentare](#) | [UnionCamere Campania](#)

Il portale : <https://www.portale-etichettatura.lab-to.camcom.it/>



Unioncamere Campania ha tra le sue finalità istituzionali il monitoraggio del sistema economico-produttivo della regione, al fine di offrire un qualificato apporto all'analisi ed alla programmazione economica del territorio.

[Cruscotto economico Campania](#)

Unioncamere Campania rielabora trimestralmente i dati Infocamere al fine di fornire un utile strumento di analisi e valutazione dell'andamento del sistema economico-produttivo della regione Campania.

[Rapporto Excelsior](#)

Sono disponibili il Bollettino mensile Excelsior Informa e le Tavole statistiche con le previsioni occupazionali e i fabbisogni professionali espressi dalle imprese in Campania e le tendenze occupazionali

[Incentivi, bandi e opportunità](#)

Unioncamere Campania, nella sezione notizie, pubblica le novità più rilevanti su incentivi, bandi e le opportunità a sostegno delle imprese campane.

[Bandi pubblicati](#)

In Primo Piano

EEN Invest 2026: opportunità di investimento nel settore aerospaziale e della difesa

L'iniziativa del Gruppo di Esperti Aerospazio e Difesa della rete Enterprise Europe Network lancia una piattaforma di B2B finalizzata a favorire incontri tra imprese dei settori aeronautico, spaziale, della difesa e a duplice uso e investitori a livello europeo.

EEN Invest 2026 è un evento interamente online, pensato per favorire connessioni concrete tra innovatori e investitori, attraverso incontri bilaterali di 30 minuti con venture capitalist, business angel e fondi corporate.

La piattaforma offrirà inoltre alle imprese iscritte una serie di attività di supporto alla preparazione del pitch, con azioni di coaching e accompagnamento dedicato. Sono inoltre previsti webinar sui principali programmi di finanziamento europei, tra cui EDF, EUDIS e Horizon Europe.

3-4 dicembre 2026 | Interamente online tramite B2Match | Tutte le spese coperte
Registrazione:

<https://www.b2match.com/e/invest-aerospace-and-defence>

IFIB - Roma, 1 - 2 ottobre 2026

IFIB 2026: il punto d'incontro tra startup e investitori internazionali

Torna l'appuntamento internazionale dedicato alle **biotecnologie industriali** e alla **bioeconomia**, con una forte attenzione all'incontro tra innovazione e capitali.

✂ Nell'ambito dell'evento, grazie alla collaborazione con **ITA – Italian Trade Agency**, sarà promossa un'iniziativa volta a mettere in contatto startup e imprese italiane con **investitori e venture capital internazionali provenienti da Europa, USA e Asia**.

Le realtà selezionate potranno:

- ◇ partecipare a incontri 1:1 durante l'evento
- ◇ ottenere visibilità su scala globale
- ◇ presentare i propri progetti a investitori interessati

🔗 **Scopri come partecipare:** <https://www.innovhub-ssi.it/news/ifib-2026-a-roma-il-forum-internazionale-sulla-bioeconomia.kl>

IFIB 2026 è organizzato da SPRING - Italian Circular Bioeconomy Cluster e InnovhubSSI, con il supporto di Lazio Innova e della rete Enterprise Europe Network e con la collaborazione di ITA - Invest in Italy, iniziativa congiunta di ICE Agenzia, Invitalia, Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale, Ministero delle Imprese e del Made in Italy.

Meet in Italy for Life Sciences 2026 - Roma, 13 e 14 ottobre 2026

L'evento rappresenta da oltre 10 anni il principale momento di confronto trasversale di carattere nazionale dedicato alle Scienze della Vita.

Quest'anno MEET torna alla sua forma originale, in chiave innovativa, e riporta in Italia il principale evento nazionale intersettoriale e interistituzionale dedicato alla filiera delle scienze della vita.

L'Italia diventa il punto d'incontro dell'ecosistema globale delle scienze della vita. Organizzazioni, imprese, professionisti e istituzioni da tutta Europa e dal mondo si ritrovano per conoscersi, confrontarsi e costruire nuove partnership.

L'edizione 2026 di MEET rafforza il proprio ruolo di piattaforma di partnering attraverso un articolato programma di incontri B2B e B2R progettato per facilitare connessioni strategiche tra aziende, startup, centri di ricerca, università, investitori, cluster tecnologici e istituzioni.

Il programma B2B & B2R, sviluppato in collaborazione con il Consiglio Nazionale delle Ricerche in qualità di partner di Enterprise Europe Network (EEN), offrirà un sistema di incontri pre-organizzati che consentirà ai partecipanti di identificare partner qualificati, sviluppare nuove opportunità commerciali e costruire collaborazioni di ricerca nazionali ed europee.

Il Brokerage event si avvale del supporto strategico degli esperti "Health" di Enterprise Europe Network..

Per partecipare al matchmaking è obbligatoria l'iscrizione alla piattaforma:
<https://www.b2match.com/e/meet-in-italy-for-life>.

SAVE THE DATE: Matchmaking @SNIM Puglia – Brindisi e on-line – 22-26 ottobre 2026

SNIM B2B Matchmaking 2026, il principale evento internazionale dedicato al settore nautico e dell'economia blu nel Sud Italia, si terrà **dal 22 al 26 ottobre 2026** | Brindisi, Italia | Marina di Brindisi.

Inserito nell'ambito dello SNIM – Salone Nautico di Puglia, uno dei più importanti eventi nautici internazionali dell'Adriatico e del Sud Italia, il B2B Matchmaking riunisce costruttori navali, aziende di tecnologia marina, innovatori dell'economia blu, PMI, istituti di ricerca e leader del settore per stringere nuove partnership internazionali e accelerare la crescita del business.

I partner CETMA, Unioncamere Puglia e ENEA organizzano SNIM B2B Matchmaking Event 2026 a Brindisi e online, per entrare in contatto con partner internazionali dei settori nautico e marittimo per trasformare i primi contatti in risultati commerciali concreti. Si tratta di un'opportunità unica per generare nuovi contatti, contratti e partnership per progetti europei. Il modello è efficiente in termini di tempo e costi e garantisce risultati! Gli incontri avranno una durata di 30 minuti ciascuno e si terranno in presenza presso la Marina di Brindisi (dal 22 al 26 ottobre 2026) e/o online, previo accordo tramite la piattaforma B2Match.

Maggiori informazioni e registrazioni: <https://www.b2match.com/e/snim2026>

Investor Days – 25-26 novembre 2026 – Milano e online

Il 25 e 26 novembre si terrà Investor Days, la terza edizione dell'evento promosso da Regione Lombardia e Finlombarda S.p.A. in collaborazione con Enterprise Europe Network, che mette in contatto start up e scale up innovative con investitori, corporate e istituzioni finanziarie a livello regionale, nazionale e internazionale.

L'evento prevede:

- il 25 novembre mattina, la conferenza in presenza presso Cariplo Factory – BASE Milano, con la partecipazione di esperti, rappresentanti istituzionali, operatori del venture capital e start-up in una sessione di pitch. A seguire nel pomeriggio si svolgono le prime sessioni di incontri B2I in presenza tra start up e investitori.
- Le sessioni B2I proseguono online il 26 novembre.

Le startup che si iscrivono all'evento possono usufruire di un percorso di preparazione all'evento, il programma Investor Lab, che prevede l'Academy, un ciclo di 5 moduli formativi, che si tengono da giugno a ottobre 2026, su temi quali gli elementi chiave per il fundraising e un pitch efficace, metodi di valutazione delle startup, corporate governance e term sheet, ESG e AI applicata alle start-up, un servizio di accompagnamento (tutoring).

È possibile registrarsi a Investor Days sul [sito dell'evento](#).

Per ulteriori informazioni contatta il partner EEN più vicino a te!

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- www.bridgeeconomies.eu
- www.consorziobridgeeconomies.eu
- **Linkedin Enterprise Europe Network Italia**
- **pagina FB Enterprise Europe Network Italia**
- **Twitter @EEN_Italia**

Programmazione UE 2021-2027 e bandi Ue

Unioncamere Europa in collaborazione con partner di Enterprise Europe Network Italia offre il **servizio programmazione 2021-2027 e bandi UE** che fornisce un quadro della programmazione UE e delle opportunità di finanziamento europeo:

<https://www.hubitaliaeuropa.eu/it/osservatorio-eu>

Dalla UE

L'UE lancia il piano d'azione su cybersecurity e intelligenza artificiale

La Commissione Europea ha presentato un piano d'azione su cibersicurezza e IA avanzata, con misure come una struttura di valutazione europea dei modelli, un modello di accesso strutturato con ENISA e una piattaforma di test per settori critici. L'iniziativa si inserisce nella più ampia strategia europea per la sovranità tecnologica e in un quadro normativo che entrerà in vigore dal 2 agosto 2026.

Lo scorso 7 luglio la Commissione Europea ha presentato un nuovo piano d'azione dedicato alla cibersicurezza e all'intelligenza artificiale avanzata. L'iniziativa punta a offrire una risposta strutturata ai rischi generati dai modelli di IA più recenti, valorizzando al tempo stesso le opportunità che questi strumenti offrono per la difesa digitale.

I sistemi di IA più avanzati stanno ridefinendo il concetto stesso di cibersicurezza, potendo essere utilizzati impropriamente per individuare vulnerabilità, automatizzare attacchi e amplificare la portata degli incidenti informatici. Il piano punta a coinvolgere Stati membri, industria e organizzazioni europee, facendo leva sul quadro giuridico esistente per rafforzare la resilienza del panorama digitale dell'Unione.

Tra le misure previste figura l'istituzione di una struttura di valutazione europea per i modelli di IA, operativa dal 2027, che rafforzerà la capacità dell'ufficio per l'IA di valutare rischi e capacità dei sistemi a livello globale. La Commissione lavorerà inoltre con l'ENISA per definire un modello di accesso strutturato alle capacità avanzate di IA, a beneficio di enti pubblici e privati europei. Sul fronte operativo, ENISA e il Centro comune di ricerca creeranno una piattaforma sicura per testare l'IA a fini di cibersicurezza, rivolta a settori critici come finanza, energia, sanità, trasporti e pubblica amministrazione. Il piano incoraggia le organizzazioni a rafforzare le pratiche di igiene informatica e a impiegare le capacità di IA già disponibili, anche open source, per correggere più rapidamente le vulnerabilità.

Un capitolo è dedicato allo sviluppo del mercato europeo, la Commissione lancerà una sfida sull'IA per la cibersicurezza, un concorso rivolto a imprese, ricercatori e organizzazioni, sostenuto dagli investimenti nelle fabbriche di IA e nelle future gigafabbriche. Per il sistema produttivo, in particolare le PMI dei settori digitale e tecnologico, questo si traduce in nuove opportunità di finanziamento e cooperazione con centri di ricerca e reti europee di innovazione.

Il piano assume dunque un valore che va oltre la sola risposta emergenziale ai rischi, rappresenta un tassello della più ampia strategia europea per la sovranità tecnologica, mentre il confronto tra Stati membri, industria e istituzioni europee proseguirà nei prossimi mesi.

Fonte: *Mosaico Europa* 7/2026

La revisione dell'ETS tra ambizione climatica e competitività industriale

La revisione del sistema ETS sarà chiamata a misurarsi con una duplice esigenza: preservare l'efficacia della politica climatica europea e garantire che la transizione rimanga sostenibile per il sistema produttivo. Per le imprese, e in particolare per le PMI, la prevedibilità delle regole, la disponibilità di strumenti di sostegno agli investimenti e un'attenta valutazione degli effetti competitivi rappresentano condizioni essenziali affinché gli obiettivi climatici possano tradursi in un percorso di trasformazione realmente praticabile.

È in questa prospettiva che si colloca il dibattito sulla revisione del sistema ETS oltre il 2030. Le anticipazioni sulla proposta della Commissione europea delineano un possibile cambio di passo: non un ridimensionamento dell'ambizione climatica, ma il tentativo di adattare uno degli strumenti cardine del Green Deal alle mutate condizioni economiche e geopolitiche, nonché alle esigenze di competitività dell'industria europea. Un'evoluzione che riflette il crescente dibattito sull'esigenza di coniugare efficacia ambientale, competitività industriale e sostenibilità economica della transizione.

L'attuale configurazione dell'ETS, rafforzata con il pacchetto "Fit for 55", ha contribuito in modo significativo alla riduzione delle emissioni nei settori coperti, ma ha anche evidenziato criticità per le imprese energivore e per le filiere industriali maggiormente esposte alla concorrenza internazionale. In questo contesto, la progressiva eliminazione delle quote gratuite entro il 2034, prevista parallelamente all'entrata a regime del meccanismo CBAM, rappresenta uno dei passaggi più delicati della riforma.

La possibilità, oggi oggetto di valutazione, di estendere o rimodulare il phase-out delle quote gratuite, subordinandolo a investimenti in tecnologie pulite realizzati nell'Unione europea, muove dalla constatazione che il CBAM, pur rappresentando uno strumento innovativo di tutela dalla rilocalizzazione delle emissioni, non elimina integralmente il rischio di perdita di competitività, in particolare sui mercati di esportazione e lungo le catene globali del valore.

Per le PMI e per le imprese inserite in ecosistemi produttivi complessi, questa dinamica è tutt'altro che teorica. Il rischio è quello di una duplice pressione: da un lato l'aumento dei costi legati al carbonio, dall'altro la difficoltà di trasferire tali costi sui prezzi finali in mercati altamente competitivi. In questa prospettiva, una maggiore flessibilità nell'allocazione delle quote gratuite, se accompagnata da condizionalità credibili sugli investimenti in decarbonizzazione, può essere letta come uno strumento di accompagnamento della transizione, più che come un allentamento degli obiettivi climatici.

Analoga attenzione merita il fattore di riduzione lineare (Linear Reduction Factor – LRF), che determina la velocità con cui diminuisce il tetto complessivo delle quote disponibili. I livelli attualmente previsti – pari al 4,3% annuo fino al 2027 e al 4,4% dal 2028 – delineano una traiettoria particolarmente impegnativa. L'ipotesi di una sua ricalibrazione nel periodo successivo al 2030, con valori che potrebbero avvicinarsi al 3%, risponde all'esigenza di evitare effetti eccessivamente prociclici in una fase in cui la transizione industriale europea è ancora in pieno svolgimento. Per il

sistema produttivo, e in particolare per le PMI, la gradualità e la prevedibilità del quadro regolatorio rimangono fattori determinanti per sostenere investimenti di lungo periodo.

Un ulteriore ambito di evoluzione riguarda l'integrazione di nuovi strumenti nel perimetro dell'ETS. L'inclusione delle rimozioni permanenti di carbonio, in coerenza con il quadro europeo di certificazione (CRCF), e l'eventuale apertura a crediti internazionali di elevata qualità potrebbero ampliare le opzioni disponibili per le imprese. Al tempo stesso, sarà essenziale assicurare standard rigorosi di certificazione e un'effettiva addizionalità delle riduzioni emissive, così da preservare l'integrità ambientale del sistema ed evitare distorsioni concorrenziali.

L'eventuale estensione dell'ETS ad ulteriori settori, come l'incenerimento dei rifiuti urbani o i voli extra-UE, si inserisce nella logica di un progressivo ampliamento della base emissiva. Anche in questo caso sarà importante valutare attentamente gli effetti indiretti sui costi sostenuti dalle imprese, in particolare da quelle coinvolte nei servizi pubblici locali e nelle filiere logistiche, evitando che nuovi oneri si traducano in ulteriori elementi di pressione per le PMI.

Sul piano finanziario, la revisione sembra orientarsi verso un rafforzamento del collegamento tra politica climatica e politica industriale. Strumenti finanziati attraverso i proventi dell'ETS, quali i contratti per differenza sul carbonio sostenuti dall'Innovation Fund o nuovi meccanismi di incentivo agli investimenti, potrebbero contribuire a ridurre il divario di costo tra tecnologie pulite e soluzioni convenzionali. Parallelamente, l'ipotesi di rafforzare il vincolo sull'utilizzo dei ricavi ETS da parte degli Stati membri va nella direzione di una maggiore coerenza nell'impiego delle risorse, pur richiedendo un equilibrio con le esigenze di flessibilità delle politiche nazionali.

Nel loro insieme, queste possibili linee di intervento delineano un'evoluzione del sistema ETS verso un modello maggiormente integrato con gli obiettivi della politica industriale europea e più attento agli impatti economici della transizione. Per il sistema camerale, la sfida sarà contribuire affinché questa evoluzione si traduca in un quadro regolatorio realmente accessibile anche alle PMI, che spesso subiscono gli effetti dell'ETS in modo indiretto, senza disporre della stessa capacità di adattamento delle grandi imprese.

Il negoziato che si aprirà nei prossimi mesi costituirà un banco di prova importante per la capacità dell'Unione europea di coniugare leadership climatica e competitività economica. La revisione del sistema ETS sarà chiamata a misurarsi con una duplice esigenza: preservare l'efficacia della politica climatica europea e garantire che la transizione rimanga sostenibile per il sistema produttivo. Per le imprese, e in particolare per le PMI, la prevedibilità delle regole, la disponibilità di strumenti di sostegno agli investimenti e un'attenta valutazione degli effetti competitivi rappresentano condizioni essenziali affinché gli obiettivi climatici possano tradursi in un percorso di trasformazione realmente praticabile.

Fonte: *Mosaico Europa* 7/2026

REMINDER: EU Business Hub: opportunità per le PMI europee in Giappone e Corea del Sud

*Il programma, finanziato dall'Unione europea, sostiene l'internazionalizzazione di PMI e start-up nei settori **digitale, green e healthcare** attraverso missioni imprenditoriali in Giappone e Corea del Sud. Aperte le candidature per due iniziative nel comparto delle soluzioni digitali previste nel 2026.*

L'[EU Business Hub – Giappone e Repubblica di Corea](#) è un programma finanziato dall'Unione europea volto a sostenere l'ingresso delle imprese europee attive nei settori delle tecnologie verdi e a basse emissioni di carbonio, delle soluzioni digitali e delle apparecchiature sanitarie nei mercati giapponese e sudcoreano, attraverso l'organizzazione di missioni imprenditoriali in Giappone e nella Repubblica di Corea nel periodo 2024–2027.

Il programma invita le imprese dell'UE a partecipare alla prossima missione imprenditoriali dedicata al settore delle soluzioni digitali:

- EU Business Hub @ Semicon Japan 2026, in programma a Tokyo dal 7 all'11 dicembre 2026 - scadenza per la presentazione delle candidature: **11 settembre 2026**.

La missione imprenditoriale selezionerà fino a 50 PMI e start-up europee, offrendo un pacchetto di servizi e agevolazioni a supporto del loro percorso di internazionalizzazione, tra cui:

- soggiorno alberghiero per quattro notti, con copertura fino a 1.000 euro per l'alloggio (1 stanza per azienda);
- sostegno finanziario per servizi personalizzati aggiuntivi, cofinanziati dal progetto (ad esempio traduzioni, materiali di stampa, consulenza legale, allestimento dello stand), con copertura pari all'80% dei costi fino a un massimo di 1.000 euro;
- copertura dei costi di partecipazione come espositore al Korea Electronics Show 2026 o al Semicon Japan 2026;
- attività di business matchmaking, attraverso incontri B2B in presenza preorganizzati con imprese accuratamente selezionate in Corea del Sud o Giappone;
- analisi di mercato e briefing settoriali, per fornire informazioni strategiche sulla struttura dei mercati e sulle opportunità di business;
- supporto culturale e linguistico, inclusi briefing sulle pratiche commerciali locali e servizi di interpretariato e traduzione.

Le imprese interessate sono invitate a iscriversi alla [newsletter](#) del programma e a seguirne i [canali social ufficiali](#) per ricevere aggiornamenti sulle missioni imprenditoriali previste nel 2027 nei settori delle tecnologie verdi, della sanità e delle soluzioni digitali in Giappone e nella Repubblica di Corea.

Fonte: *Mosaico Europa* 5/2026

Richieste / offerte commerciali e di tecnologia

E' disponibile sul sito di Enterprise Europe Network (<https://een.ec.europa.eu> sezione in alto a "Partnership Opportunities" <https://een.ec.europa.eu/partners>) la banca dati di Enterprise Europe Network (Partnership Opportunity Database - POD) per la ricerca di partner esteri nelle seguenti aree di cooperazione:

1. partner commerciali all'estero
2. partner per l'innovazione e il trasferimento tecnologico
3. partner di ricerca per progetti europei

Utilizzando il motore di ricerca è possibile consultare tutti i profili di cooperazione presenti nella banca dati (Business Offer, Business Request, Technology Offer, Technology Request, Research & Development Request) e manifestare interesse.

Di seguito la selezione di alcuni profili:

Offerte commerciali

Marchio di moda francese che propone abbigliamento di alta gamma per donna e bambino, oltre ad accessori e biancheria per la casa, è alla ricerca di partner per la vendita al dettaglio e agenti commerciali in Germania e in Italia (BOFR20260720009): fondato in Francia nel 2015, questo marchio di design crea sciarpe, accessori e collezioni di prêt-à-porter unici per donna e bambino, realizzati con materiali di provenienza etica in India e in Portogallo. Nell'ambito della sua espansione in Europa, il marchio punta ad ampliare la propria rete di distribuzione in Germania e in Italia ed è alla ricerca di rivenditori, agenti commerciali e partner strategici per far conoscere il marchio attraverso accordi di distribuzione o collaborazioni.

Organizzazione turistica greca offre una certificazione internazionale a misura di ciclista e una rete di punti di riferimento attraverso accordi commerciali (BOGR20260720028): un'organizzazione turistica greca specializzata nel turismo sostenibile ha sviluppato un sistema di certificazione per destinazioni e attrazioni turistiche che soddisfano specifici standard di servizio a misura di ciclista. L'organizzazione è alla ricerca di accordi commerciali con gestori di attrazioni turistiche, siti culturali, aziende vinicole, locali di ristorazione, spiagge, parchi a tema e strutture simili che desiderino attirare visitatori in bicicletta aderendo a una rete riconosciuta a livello internazionale.

Azienda taiwanese operante nel settore delle biotecnologie offre proteine ricombinanti conformi alle norme GMP, strumenti di editing genetico saRNA/CRISPR, piattaforme per esosomi e materie prime per la diagnostica in vitro (IVD) molecolare. Si cercano distributori e istituti di ricerca europei per accordi di distribuzione o di fornitura (BOTW20260721001): azienda biotecnologica specializzata nella produzione di materie prime di alta qualità per terapie e diagnostica avanzate. Tra i prodotti principali figurano proteine ricombinanti conformi alle norme GMP per la terapia cellulare, componenti per la sintesi di mRNA (saRNA, CRISPR/Cas), strumenti per gli esosomi e reagenti per la diagnostica in vitro (IVD).

Azienda serba produttrice di sistemi idraulici, pneumatici e di lubrificazione cerca distributori e partner nel settore dell'ingegneria industriale (BORS20260720025): azienda serba di ingegneria vanta oltre 30 anni di esperienza nella progettazione, produzione, installazione, collaudo e manutenzione di sistemi idraulici, pneumatici e di lubrificazione su misura. L'azienda è alla ricerca di distributori, società di ingegneria, integratori di sistemi, utenti finali industriali e partner commerciali per una collaborazione a lungo termine nei mercati europei e internazionali.

Azienda turca produttrice di olio extravergine di oliva, olive da tavola e aceti naturali di frutta cerca distributori, importatori e partner commerciali al dettaglio (BOTR20260720005): una micro-PMI turca con sede a Bursa produce e commercializza olio extravergine di oliva, olive da tavola e aceti naturali di frutta con il proprio marchio. La sua gamma di prodotti comprende olio extravergine di oliva, olive da tavola, aceto di fichi neri e aceto di uva nera. L'azienda è alla ricerca di distributori, importatori, grossisti, supermercati, negozi di prodotti gastronomici, negozi di prodotti naturali e boutique nei paesi europei nell'ambito di accordi commerciali, di fornitura o di distribuzione.

Richieste commerciali

Azienda irlandese produttrice di cosmetici artigianali, specializzata in prodotti naturali di alta qualità, alla ricerca di fornitori europei di servizi di confezionamento ed etichettatura sostenibili e di alta qualità (vasetti cosmetici in vetro di alta qualità, tappi, etichette e imballaggi secondari) (BRIE20260710008): azienda irlandese specializzata nella cura della pelle, fondata nel 2026, specializzata nello sviluppo e nella produzione di prodotti per la cura della pelle su misura di alta qualità, realizzati con ingredienti naturali e di provenienza locale, è attualmente alla ricerca di fornitori europei di servizi di confezionamento ed etichettatura sostenibili e di alta qualità (vasetti in vetro per cosmetici di alta qualità da 15 ml, 50 ml e 100 ml, disponibili in color ambra o nero opaco, tappi, etichette e imballaggi secondari).

Azienda tedesca di e-commerce è alla ricerca di un produttore di prodotti chimici per piscine da commercializzare come prodotto a marchio proprio nell'ambito di un accordo commerciale (BRDE20260716009): rivenditore online tedesco, specializzato in prodotti per il giardino e la casa, desidera ampliare ulteriormente il proprio portafoglio prodotti. A tal fine, sta cercando di acquistare diversi prodotti chimici per piscine da commercializzare con il proprio marchio. L'azienda tedesca è alla ricerca di una collaborazione nell'ambito di un accordo commerciale.

Azienda tedesca è alla ricerca di una soluzione software per acquisire e valutare automaticamente i parametri critici del percorso (ad esempio, ponti, gallerie, caselli autostradali, limiti di altezza, larghezza e peso) (BRDE20260714021): azienda della Germania settentrionale intende acquisire e valutare automaticamente i parametri critici dei percorsi (ad esempio ponti, gallerie, caselli autostradali, limiti di altezza, larghezza e peso) al fine di esaminare in modo più efficiente le configurazioni di trasporto e standardizzare le richieste di offerta per servizi di trasporto o logistica (gare d'appalto).

Azienda ungherese operante nel settore delle tecnologie mediche è alla ricerca di competenze in ambito IT e IA per l'integrazione di sensori e l'analisi dei dati nell'ambito di accordi di fornitura o di investimento (BRHU20260709012): azienda ungherese operante nel settore delle tecnologie mediche, specializzata nella diagnostica fisiologica, è alla ricerca di partner tecnologici nei settori dell'IT e dell'intelligenza artificiale. L'azienda necessita di competenze nell'integrazione di sensori e nell'analisi dei dati per ottimizzare il proprio strumento di gestione delle

prestazioni umane. Si cercano partner per lo sviluppo tecnico e i test nell'ambito di accordi di fornitura o di investimento, al fine di migliorare l'efficienza diagnostica e gli standard operativi.

Azienda albanese operante nel settore dell'ottica e della cura degli occhi cerca fornitori di apparecchiature diagnostiche oftalmiche nell'ambito di un accordo commerciale (BRAL20260713020): ItalOptik, un'azienda albanese specializzata in ottica e cura degli occhi, è alla ricerca di fornitori internazionali affidabili di apparecchiature diagnostiche oftalmiche nell'ambito di accordi commerciali. L'azienda è interessata principalmente a tomografi a coerenza ottica (OCT), topografi corneali e foroteri digitali di seconda mano di alta qualità, prodotti dai principali produttori del settore.

Offerte tecnologiche

PMI francese specializzata in tecnologie di miniaturizzazione di sensori e componenti elettronici per applicazioni industriali, dispositivi medici impiantabili e dispositivi indossabili cerca partner per collaborazioni nel campo della ricerca e sviluppo (TOFR20260720024): un'azienda di ingegneria tecnologica con sede in Francia, specializzata nello sviluppo di semiconduttori e dispositivi medici, offre una solida esperienza ai partner che operano nel campo delle soluzioni miniaturizzate, tra cui tecnologie dei sensori, dispositivi medici e altri aspetti dell'ingegneria elettronica. L'azienda è alla ricerca di partner per accordi di cooperazione in materia di ricerca e sviluppo.

Avatar virali tramite nanobiopsia magnetica (TOES20260720002): un istituto spagnolo di ricerca biomedica ha sviluppato una tecnologia basata sulla nanobiopsia magnetica di cellule vive che consente il prelievo ripetuto di campioni molecolari da cellule vitali, preservandone al contempo la vitalità, il fenotipo e la funzionalità. Questo approccio permette il monitoraggio longitudinale della stessa popolazione cellulare durante i processi di espansione, differenziazione e produzione. L'istituto è disponibile a dialogare con aziende interessate a collaborare all'ulteriore sviluppo della tecnologia o alla concessione di licenze.

Azienda francese specializzata in deep tech offre una tecnologia brevettata a base di silicio nero e una tecnologia di imaging CMOS potenziata dall'intelligenza artificiale per applicazioni di visione in condizioni di luce estremamente scarsa e con infrarosso (TOFR20260717027): Una PMI francese del settore deep-tech, specializzata in sistemi di visione avanzati, offre un processo brevettato basato sul silicio nero, combinato con algoritmi di intelligenza artificiale proprietari, che migliora significativamente le prestazioni dei sensori di immagine CMOS in condizioni di scarsa illuminazione e nel vicino infrarosso. La tecnologia consente di ottenere immagini a colori sia di giorno che di notte su un unico chip, senza dover riprogettare l'hardware esistente. L'azienda è alla ricerca di accordi commerciali che prevedano assistenza tecnica, partnership di licenza e accordi di cooperazione nella ricerca con i produttori di sensori.

Soluzioni avanzate di gestione termica e scambiatori di calore realizzati con produzione additiva per i settori aerospaziale, dell'idrogeno e dei sistemi energetici (TOGB20260717019): PMI britannica con sedi nel Regno Unito e in Spagna sviluppa soluzioni avanzate di gestione termica e scambiatori di calore realizzati con tecniche di produzione additiva per applicazioni nei settori aerospaziale, dell'idrogeno e delle celle a combustibile, energetico, automobilistico, delle competizioni motoristiche ed elettronico. L'azienda sviluppa e fornisce tecnologie innovative di gestione termica, dalla fase concettuale fino alla realizzazione del prototipo. Si cercano partner per l'adattamento tecnico, l'integrazione dei sistemi, la validazione, l'implementazione commerciale e la ricerca e sviluppo in collaborazione.

Robot mobile autonomo per l'azionamento di interruttori elettrici manuali in infrastrutture critiche (TONL20260714035): Una start-up olandese sviluppa robot autonomi modulari per l'automazione industriale e le infrastrutture critiche. Il suo robot mobile combina navigazione autonoma, manipolazione robotica, integrazione con i sistemi di controllo industriali e feedback tramite gemello digitale per azionare interruttori e sezionatori manuali esistenti. Si cercano partner per progetti pilota, sviluppo tecnico, accesso al mercato e investimenti.

Richieste tecnologiche

Si cercano tecnologie innovative per ridurre il peso e migliorare la resistenza ai raggi UV e al calore dei componenti in HDPE stampati a rotazione (TRLV20260720032): un'organizzazione lettone è alla ricerca di istituti di ricerca, università, centri tecnologici e aziende industriali in grado di offrire soluzioni innovative per ridurre il peso di componenti di grandi dimensioni in HDPE stampati a rotazione, mantenendo o migliorandone al contempo la resistenza meccanica, la durata e la riciclabilità. Tra le soluzioni pertinenti possono figurare miscele avanzate di HDPE, formulazioni a base di HDPE riciclato, riempitivi leggeri, fibre, reti di rinforzo, strutture multistrato, sistemi con anima espansa, additivi e altro ancora.

Azienda lituana ricerca tecnologie innovative e partner commerciali per la prevenzione dell'inquinamento delle acque piovane industriali e il monitoraggio ambientale (TRLT20260720004): l'azienda, uno dei maggiori gruppi industriali della Lituania operante nei settori della cantieristica navale, della riparazione navale, dell'ingegneria offshore e dell'edilizia industriale, è alla ricerca di tecnologie innovative e collaborazioni commerciali volte a migliorare la gestione delle acque piovane superficiali e la tutela ambientale nelle aree industriali. L'azienda è alla ricerca di partner in grado di offrire soluzioni per la prevenzione dell'inquinamento, il trattamento delle acque piovane, il monitoraggio ambientale e l'analisi dei dati a sostegno di attività industriali sostenibili.

Una struttura sanitaria tedesca è alla ricerca di una soluzione software per coordinare e gestire il trasporto dei pazienti in riabilitazione (TRDE20260714016): in una struttura sanitaria nel nord della Germania, i pazienti ricevono trattamenti quotidiani (ad esempio, fisioterapia) per aiutarli a recuperare la mobilità dopo interventi chirurgici o incidenti. Ciò richiede il trasporto quotidiano dei pazienti dalle loro abitazioni alla struttura e viceversa. La struttura è alla ricerca di una soluzione software pronta all'uso per coordinare dal punto di vista amministrativo questi trasporti.

Una PMI greca che sta sviluppando un sistema di somministrazione dermocosmetico in attesa di brevetto è alla ricerca di laboratori specializzati per effettuare test in vitro sulla penetrazione cutanea (TRGR20260710001): una PMI greca che sta sviluppando un sistema di somministrazione dermocosmetico, in attesa di brevetto, per principi attivi delicati come il NAD+, è alla ricerca di laboratori specializzati o organizzazioni di ricerca a contratto con competenze in materia di penetrazione cutanea, assorbimento dermico e test bioanalitici. Il partner dovrebbe essere in grado di condurre uno studio in vitro sulla penetrazione percutanea utilizzando epidermide umana ricostruita. Si ricerca una collaborazione nell'ambito di un accordo commerciale che preveda assistenza tecnica.

Ricerca di prodotti e tecnologie innovative per migliorare la sicurezza e la sostenibilità nei progetti nel settore minerario e delle energie rinnovabili (TRDE20260604013): una società di private equity e venture capital con sedi in Germania è impegnata in progetti nel settore minerario e delle energie rinnovabili su scala industriale nell'Asia centrale e orientale, con l'obiettivo di migliorare la sicurezza e la sostenibilità all'interno delle catene di approvvigionamento delle materie



prime. L'azienda mira a entrare in contatto con innovatori europei che introducano sul mercato soluzioni in grado di contribuire all'esplorazione non distruttiva, al miglioramento della sicurezza e della salute dei lavoratori, alla riduzione dell'impatto ambientale e al ripristino della natura nei siti minerari e di energie rinnovabili.

Richieste di Ricerca & Sviluppo:

Per la ricerca partner per la partecipazione a call per progetti UE e a bandi nazionali (con indicazione delle scadenze) vedi https://een.ec.europa.eu/partnering-opportunities?combine=&field_po_profile_type_target_id%5B4355%5D=4355

Per maggiori info contatta il partner più vicino a te!

Altre opportunità sono pubblicate sugli account social di Enterprise Europe Network e dei partner.

Contattando il partner più vicino potrai conoscere tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network

Chi siamo

Il Consorzio BRIDGEeconomies è composto da 13 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Università) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara

Camera di Commercio del Gran Sasso

Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise

Camera di Commercio della Basilicata

CETMA - Centro di Ricerche Europeo di Tecnologie, Design e Materiali

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾

Università di Palermo

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania e Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

Contatti:

Unioncamere Campania

Via Giovanni Porzio, 4 - Centro Direzionale Isola G8 - 80143 Napoli Tel. +39 081 4109123

Project Manager – dott. Simone Sparano - simone.sparano@cam.camcom.it

Project Officer – dott.ssa Loredana Affinito – loredana.affinito@cam.camcom.it

www.unioncamere.campania.it

www.consorziobridgeeconomies.eu

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma SMP 2021-2027)